

Менеджер по продажам нефтегазового оборудования

Требования:

- В/о, сред./спец. желательно техническое либо экономическое.
- Опыт работы в продажах оборудования (приветствуется).
- Уверенная работа с ПК и прочей офисной техникой.
- Готовность к командировкам по России.
- Навыки проведения презентаций.
- Личные качества: энергичность, коммуникабельность, стрессоустойчивость, работа на результат, высокая обучаемость и адаптивность.

Обязанности:

Активный поиск потребностей в оборудовании на российских промышленных предприятиях: прозвон предприятий, проведение презентаций, составление базы к/а;

Реализация найденных потребностей: ведение переговоров с производителем и заказчиком, а именно составление писем, подготовка технико-коммерческих предложений, согласование техники с заказчиком, участие в коммерческих торгах;

Реализация проектов: подписание договора с Заказчиком и производителем, контроль соблюдения производителем графика производства, контроль доставки, таможенного оформления груза, организация шеф-монтажных и пуско-наладочных работ, решение проблем, возникающих после поставки оборудования.

Условия:

Оформление по ТК РФ.

З/п от 35000 до 50000 рублей по результатам собеседования + хорошие бонусы по результатам работы.

График работы с 8.00 до 17.00.

Офис ст. метро Бауманская.

Молодой коллектив, профессиональный и карьерный рост.

Спортивные мероприятия.

Контактное лицо: Майрушкина Анна, тел. +7(915)037-55-45.