

<b>Предприятие</b>	<p>ООО «Элита –Мск»</p> <p>Группа компаний ЭЛИТА существует с 1999 года и за 15 лет работы стала лидером в поставках оборудования и материалов для инженерных систем (системы отопление, водоснабжение, водоотведение, кондиционирование, вентиляция, холодоснабжение и т.д.). Более 18 000 клиентов доверяют нам поставку оборудования и материалов для инженерных систем. Компания имеет более 30 отделений продаж на территории РФ. Головной офис расположен в культурной столице России г. Санкт-Петербург.</p>
<b>Вакансия</b>	Инженер по работе с проектными организациями
<b>Требования к кандидату</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Высшее техническое образование (последний курс);</li> <li>- Опыт ведения переговоров, навыки презентации или как минимум хорошие коммуникативные навыки;</li> <li>- Знание порядка согласования проектов/проектных решений;</li> <li>- Опытный пользователь ПК, офисные программы, программы проектировщиков;</li> <li>- Мы ценим активную жизненную позицию, инициативность, энергичность!</li> </ul>
<b>Зарботная плата</b>	<p>От 30 000 руб.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Стабильную и своевременную на 100% "белую" заработную плату (фикс + % от ведения объекта и закладки оборудования ) без потолка для дохода, с прозрачной мотивацией;</li> <li>-Оплату мобильной связи, компенсацию командировочных расходов.</li> </ul>
<b>Дополнительная информация</b>	<p><b>Обязанности:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Работа с проектными организациями по внедрению в выполняемые проекты оборудования Компании.</li> <li>- Контроль внедрения выпускаемого оборудования в проекты.</li> <li>- Встречи и проведение переговоров с проектировщиками, заказчиками, ген. подрядчиками.</li> <li>- Участие в подборе оборудования, подготовке технико-коммерческих предложений.</li> <li>- Помощь в контроле и сопровождении текущих проектов менеджерам по продажам, технические консультации.</li> <li>- Проведение презентаций в проектных институтах и у заказчиков.</li> <li>- Сбор и анализ информации о строящихся объектах на территории города и области, передача в отдел продаж;</li> <li>- Соблюдение гарантий и компенсаций в соответствии с ТК РФ;</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"><li>- График работы — 9:00-18:00, 5/2, нормированный рабочий день, выходные и праздничные дни, предусмотренные Трудовым кодексом РФ;</li><li>- Индивидуальный подход к каждому сотруднику;</li><li>- Европейскую корпоративную культуру;</li><li>- Реальную возможность расти и развиваться в "ЭЛИТЕ"!</li><li>- Участие в лучших семинарах, тренингах и бизнес-играх, проводимых нашими специалистами, поставщиками, лидирующими коучинговыми компаниями.</li></ul>
<b>Контактная информация</b>	Ваше резюме ждем на <a href="mailto:job.msk@elitacompany.ru">job.msk@elitacompany.ru</a> Сайт компании <a href="http://www.elitacompany.com">http://www.elitacompany.com</a>