

Вакансия	Региональный менеджер по продажам оборудования для инженерных сетей
Обязанности:	<ul style="list-style-type: none">• поддержание и развитие клиентской базы• продажи оборудования для инженерных сетей по ЦФО• формирование заявок в 1С• контроль дебиторской задолженности• проведение переговоров с клиентами, консультации клиентов• маркетинговые исследования по товару• формирование оптимального заказа на товар для клиента
Требования:	<ul style="list-style-type: none">• Личные качества: исполнительность, трудолюбие, ответственность, умение работать в команде, желание зарабатывать;• Образование: высшее, среднее специальное;• Уверенный пользователь ПК, знание 1С;
Условия:	<ul style="list-style-type: none">• оформление по ТК РФ• пятидневная рабочая неделя, график работы с 08.00 до 17.00• карьерный рост• оплачиваемая корпоративная связь
	<p>По вопросам трудоустройства обращайтесь в отдел кадров по тел. (905) 646-85-58 Крикушина Марина Игоревна m.krikushina@group-ibs.ru</p> <p>Наш адрес: г. Ярославль, ул. Чайковского, 24</p>

